



EXPORT TALK
កិច្ចសន្ទនាការនាំចេញ

▶ **អំពី «កិច្ចសន្ទនាការនាំចេញ» ឬ “Export Talk”**

Export Talk គឺជាកម្មវិធីដ៏ទាក់ទាញមួយសម្រាប់អាជីវកម្មកម្ពុជា ដែលចង់ពង្រីកខ្លួនទៅកាន់ទីផ្សារអន្តរជាតិ។ អ្នកចូលរួម និងទទួលបានចំណេះដឹងជាក់ស្តែង ការណែនាំ-ដំបូន្មានពីអ្នកជំនាញ និងរៀនរ៉ាំរ៉ៃជាគំនិតច្នៃប្រឌិត ដើម្បីជំរុញយុទ្ធសាស្ត្រនាំចេញរបស់ពួកគេ ក្នុងរយៈពេល២ ទៅ៣ម៉ោង។

ទិដ្ឋភាពទូទៅនៃកម្មវិធី

- គោលបំណង៖ លើកកម្ពស់ការយល់ដឹងអំពីបញ្ហាប្រឈមសំខាន់ៗ និងផ្តល់ដំបូន្មានដល់អ្នកនាំចេញកម្ពុជា ដើម្បីជួយអាជីវកម្មបើកច្រកទៅកាន់ទីផ្សារថ្មី និងបង្កើនប្រសិទ្ធភាពនៃការអនុវត្តការងារ។
- ទម្រង់ប្រព្រឹត្តិទៅ៖ អាចរៀបចំតាមរយៈប្រព័ន្ធអនឡាញ ដោយផ្ទាល់ ឬ ជាពហុមុខងារ (Hybrid)។
- អ្នកចូលរួម៖ ប្រមាណ ២៥-៦០ នាក់។

ទម្រង់នៃវគ្គនីមួយៗ

- បទបង្ហាញ និងការចែករំលែកបទពិសោធន៍ពីអ្នកជំនាញ
- ការពិភាក្សា
- សំណួរ និងចម្លើយ (Q&A)
- ចែករំលែកបទពិសោធន៍ជាក់ស្តែងរបស់ក្រុមហ៊ុន
- ឱកាសសម្រាប់ការភ្ជាប់ទំនាក់ទំនងអាជីវកម្ម

គោលដៅ៖ បង្កើតបរិយាកាសអន្តរកម្ម ដែលជួយឲ្យអ្នកនាំចេញបង្កើនចំណេះដឹង បង្កើតទំនុកចិត្ត និងការភ្ជាប់ទំនាក់ទំនងជាមួយដៃគូអាជីវកម្ម។

▶ **ហេតុអ្វីបានជាអ្នកនាំចេញត្រូវការព័ត៌មានដែលមានសុពលភាព?**

អ្នកនាំចេញកម្ពុជា ទទួលបានព័ត៌មានច្រើនលើសលុប ពីគេហទំព័រ បណ្តាញសង្គម និងវេទិកាឌីជីថលជាច្រើន ដែលបង្កើតភាពច្របូកច្របល់ និងការលំបាកក្នុងការសម្គាល់ព័ត៌មានដែលអាចទុកចិត្តបាន ទាក់ទងនឹងការនាំចេញ។

បញ្ហាប្រឈម៖ អាជីវកម្ម ពឹងផ្អែកលើប្រភពព័ត៌មានដែលជាញឹកញាប់មានទម្រង់មិនផ្លូវការ ជាព័ត៌មានចាស់ ឬមិនអាចជឿទុកចិត្តបាន។

- ម្ចាស់អាជីវកម្មជួបការលំបាកក្នុងការស្វែងរកព័ត៌មានដែលទុកចិត្តបាន និន្នាការវិទ្យុសាស្ត្រ បច្ចុប្បន្ន និងឱកាសពាណិជ្ជកម្ម។
- ប្រភពព័ត៌មានបច្ចុប្បន្នភាពច្រើនជាព័ត៌មានចាស់ និងមិនគ្រប់ជ្រុងជ្រោយ។

តម្រូវការ៖ ព័ត៌មាននាំចេញដែលមានភាពច្បាស់លាស់ អាចអនុវត្តបាន និងងាយស្រួលក្នុងការយកមកប្រើប្រាស់ ជាមួយនឹងការគាំទ្រពីអ្នកជំនាញ។

- បើគ្មានព័ត៌មានទាំងនេះទេ ក្រុមហ៊ុននឹងពិបាកក្នុងការធ្វើការសម្រេចចិត្តដែលត្រឹមត្រូវក្នុងការប្រកួតប្រជែងនៅលើទីផ្សារអន្តរជាតិ។

▶ **ប្រធានបទសំខាន់ៗ**



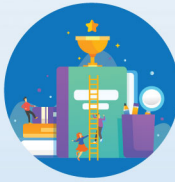
ស្វែងយល់ពីទីផ្សារសកល

យល់ដឹងពីនិន្នាការពាណិជ្ជកម្ម ស្វែងយល់ពីឱកាសនាំចេញថ្មីៗ និងស្វែងយល់ពីរបៀបដែលក្រុមហ៊ុនកម្ពុជាអាចមានឧត្តមភាពប្រកួតប្រជែង។



ការត្រៀមខ្លួនសម្រាប់ការនាំចេញ និងការអនុលោមភាព

រៀនពីរបៀបដើម្បីបំពេញតាមស្តង់ដារអន្តរជាតិ ការទទួលបានវិញ្ញាបនបត្រ និងបទប្បញ្ញត្តិផ្សេងៗ ដើម្បីបើកច្រកនៃដំណើរការនៃការនាំចេញដោយរលូន។



រឿងរ៉ាវជោគជ័យ និងមេរៀនជាក់ស្តែង

ស្តាប់ពីរឿងបំផុសគំនិតពីអ្នកនាំចេញកម្ពុជាដែលបាននាំចេញទៅទីផ្សារសកល និងទទួលបានធាតុចូលជាគន្លឹះជាក់ស្តែងពីអ្នកចូលរួមនៅទីនោះ។

▶ **នណាខ្លះគួរចូលរួម?**



ម្ចាស់អាជីវកម្ម អ្នកគ្រប់គ្រង និងសហគ្រិនដែលត្រៀមខ្លួននាំចេញទៅទីផ្សារសកល



ក្រុមហ៊ុនដែលគ្រោងនឹងចាប់ផ្តើមនាំចេញ ឬបង្កើនប្រតិបត្តិការនាំចេញ



សមាគមអាជីវកម្ម និងសភាពាណិជ្ជកម្មខេត្តដែលកំពុងស្វែងរកការគាំទ្រដល់សមាជិករបស់ពួកគេ



អ្នកបង្កើតគោលនយោបាយ និងដៃគូអភិវឌ្ឍន៍ផ្តោតលើការជំរុញកំណើនវិស័យឯកជន

▶ **ហេតុអ្វីត្រូវចូលរួម?**

ពង្រីកចំណេះដឹងរបស់អ្នក

ស្វែងយល់អំពីទីផ្សារនាំចេញសំខាន់ៗ ដូចជា សហភាពអឺរ៉ុប (EU) អាស៊ាន និងទីផ្សារអន្តរជាតិសំខាន់ៗផ្សេងទៀត។ បន្ថែមពីនេះ ក៏អាចអភិវឌ្ឍការយល់ដឹងអំពីនិន្នាការពាណិជ្ជកម្ម និងស្វែងរកឱកាសអាជីវកម្មថ្មីៗ

ត្រៀមខ្លួនជាស្រេចសម្រាប់ការនាំចេញ

រៀនពីឯកសារអនុវត្តជាក់លាក់ និងច្បាប់លាស់ ដើម្បីបំពេញតាមច្បាប់ ស្តង់ដារ និងតម្រូវការអន្តរជាតិ ព្រមទាំងពង្រឹងសមត្ថភាពប្រកួតប្រជែងរបស់អាជីវកម្ម

បង្កើនបណ្តាញទំនាក់ទំនង

ភ្ជាប់ទំនាក់ទំនងជាមួយអ្នកជំនាញឧស្សាហកម្ម អ្នកនាំចេញ និងដៃគូសក្តានុពល ដើម្បីបង្កើតបណ្តាញទំនាក់ទំនងអាជីវកម្មដ៏មានតម្លៃ

គំរូគាំទ្រដែលមាននិរន្តរភាព

ចូលរួមជាមួយសហគមន៍ដែលជំរុញការចែករំលែកជំនាញ បទពិសោធន៍ និងឧបករណ៍នាំចេញ ទូទាំងខេត្តនានានៃប្រទេសកម្ពុជា

▶ **រៀបចំ និង ឧបត្ថម្ភដោយ ៖**

Export Talk ត្រូវបាននាំមកជូនលោកអ្នកដោយសភាពាណិជ្ជកម្មកម្ពុជា(CCC) ដោយធ្វើការយ៉ាងជិតស្និទ្ធជាមួយសភាពាណិជ្ជកម្មខេត្ត និងដៃគូអភិវឌ្ឍន៍រួមមាន គម្រោង EU-German GATE។ យើងរួមគ្នាធ្វើឱ្យចំណេះដឹងផ្នែកការនាំចេញអាចទៅដល់អាជីវកម្មទាំងអស់នៅទូទាំងប្រទេសកម្ពុជា។



សហការដោយ
European Union
giz



EXPORT TALK
កិច្ចសន្ទនាអន្តរជាតិ

▶ About Export Talk

Export Talk is an engaging event for Cambodian businesses eager to grow internationally. In an interactive 2–3-hour session, participants gain practical insights, expert guidance and advice, and real success stories to boost their export strategies.

Event Overview:

- Purpose: Raise awareness of key challenges and provide guidance to help Cambodian exporters unlock new markets and improve performance.
- Format: Online, in-person, or hybrid
- Participants: 25–60 attendees

Session Structure:

- Expert panel presentations
- Moderated discussions
- Q&A sessions
- Real-world case study from at least one company
- Networking opportunities

Goal: Blend learning and interaction to build exporters knowledge, confidence, and valuable business connections.

▶ Why Exporters need validated information?

Cambodian exporters are overwhelmed by information from many websites, social media, and digital platforms, causing “website fatigue” and confusion about export-related information.

Challenge: Businesses rely on information sources that are often informal, outdated, or unreliable.

- Business owners struggle to access reliable, up-to-date market trends, regulations, and opportunities.
- Current info sources are often outdated and fragmented.

Need: Clear, practical, and easily accessible export information with expert support.

- Without this, companies find it hard to make informed decisions and compete globally.

▶ Key Themes



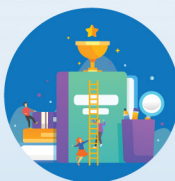
Exploring Global Markets

Stay ahead of trade trends, discover new export opportunities, and learn how Cambodian companies can leverage competitive advantages.



Export Readiness & Compliance

Learn how to confidently meet international standards, certifications, and regulations to unlock smooth export processes.



Success Stories & Lessons Learned

Hear inspiring stories from Cambodian exporters who made it globally and get practical tips from peers who have been there.

▶ Who Should Attend?



Business owners, managers, and entrepreneurs ready to take their business global.



Companies planning to start exporting or growing their current export operations.



Business associations and provincial chambers of commerce looking to support their members.



Policymakers and development partners focused on boosting private sector growth.

▶ Why Join?

Expand Your Knowledge

Understand key export markets like the EU, ASEAN, and beyond, stay updated on trade trends, and discover new business opportunities.

Get Export-Ready

Learn clear, practical steps to meet international rules and requirements and strengthen competitiveness.

Grow Your Network

Connect with industry experts, fellow exporters, and potential partners to build valuable relationships.

Sustainable Support Model

Join a community empowered to keep sharing export skills and tools across Cambodia's provinces.

▶ Organization and Support

Export Talk is proudly brought to you by the Cambodia Chamber of Commerce (CCC), working closely with provincial chambers of commerce and key partners like EU-German GATE. Together, we are making export knowledge accessible to businesses all across Cambodia.



សហភាពអឺរ៉ុប
European Union

giz
German International
Cooperation GmbH
Development & Export

